



平成 24 年 10 月 26 日

各 位

大阪 市 中 央 区 道 修 町 1 丁 目 6 番 7 号  
株 式 会 社 O D K ソ リ ュ ー シ ョ ン ズ  
代 表 取 締 役 社 長 西 井 生 和  
(コ ー ド 番 号 : 3 8 3 9 大 証 J A S D A Q)  
問 い 合 わ せ 先 : 取 締 役 総 務 部 長 勝 根 秀 和  
電 話 番 号 : ( 0 6 ) 6 2 0 2 - 0 4 1 3  
U R L : <http://www.odk.co.jp>

## シナジーマーケティング株式会社との協業に関するお知らせ

当社は、本日添付のプレスリリースを行いますので、お知らせいたします。  
なお、本件にともなう平成 25 年 3 月期の当社連結業績に与える影響はございません。  
また、次年度以降の当社連結業績に与える影響は、現時点では軽微であります。

以 上

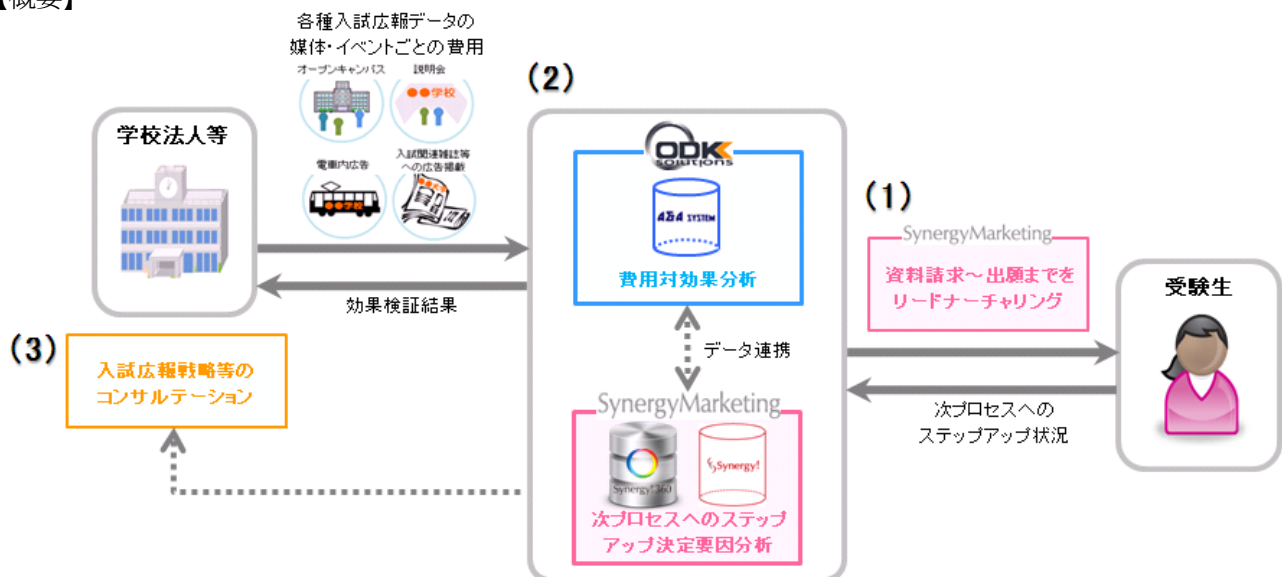
報道関係各位

大阪府中央区道修町 1 丁目 6 番 7 号  
 株式会社 ODK ソリューションズ  
 代表取締役社長 西井 生和  
 (コード番号: 3839 大証 JASDAQ)  
 問い合わせ先: 取締役総務部長 勝根 秀和  
 電話番号: (06) 6202-0413  
 U R L : <http://www.odk.co.jp>

## シナジーマーケティング株式会社との協業に関するお知らせ

当社はこのたび、シナジーマーケティング株式会社(代表取締役社長 兼 CEO: 谷井 等)と、受験生  
 の出願率向上や学校法人及び大学等(以下、「学校法人等」という。)の入試広報業務効率化に資する各  
 種情報サービスの提供を目的に協業いたしますので、お知らせいたします。

### 【概要】



#### (1) 資料請求から出願までをリードナーチャリング (※)

資料請求時の登録情報や、その後のアプローチに対する反応を分析し、資料請求から出願までの各プロセスにおける誘引率を最大化するためのご提案をいたします。

※リードナーチャリング: 見込み客を育成するマーケティングプロセスのこと

#### (2) 効果検証〜費用対効果を可視化〜

各媒体やイベントの費用対効果を可視化できる仕組みを提供いたします。出願までの各プロセスにかかる、ひとり当たりの顧客単価を算出することにより、効果の高い媒体やイベントに費用を集中させることが可能になります。

#### (3) 企画コンサルテーション

各媒体やイベントの費用対効果検証の結果をもとに、次年度の媒体を選定するためのコンサルテーションを行い、入試広報戦略の策定をサポートいたします。

### 【本報道資料に関するお問い合わせ先】

株式会社ODKソリューションズ 総務部 総合企画課  
 電話: 06-6202-0413 e-Mail: [ir@odk.co.jp](mailto:ir@odk.co.jp)